

NIKKEN®

СЕМЕЙНЫЙ ЖУРНАЛ

Маска для сна
Kenko PowerSleep™
Результаты использования
уникальных технологий

Ты – участник
Золотого Конгресса!

Лидеры Nikken в Турции

Добивайся лучшего,
Достигай большего!

Интервью с Президентом
Nikken Куртом Фюлле

NIKKEN®



ЧЕХОЛ НА СИДЕНЬЕ KENKOSEAT® KING SIZE II

КОРОЛЕВСКИЙ КОМФОРТ!

Если Ваш рабочий день, образ жизни или самочувствие заставляют Вас находиться в сидячем положении, и Вы хотите проводить это время с максимальным комфортом, значит новое сиденье **KenkoSeat® King Size II** было разработано специально для Вас!

Сиденье **KenkoSeat® King Size II** создано с учетом самой современной магнитной технологии **SpyderRAM™** и идеально подходит для дома, офиса или машины и одинаково комфортно в любое время года!



Код: 3040

Вперед - за новыми рекордами!

Время не стоит на месте, оно стремительно рвется вперед, подобно символу наступающего года! Для каждого человека Новый год – это долгожданное событие.

Именно в новогоднюю ночь случаются чудеса и загадываются самые смелые и заветные желания. Именно новогодняя ночь ассоциируется у всех с неким рубежом, точкой отсчета, с которой начинается новая, полная планов и побед жизнь, жизнь в ритме успеха Nikken.

Уходящий год был наполнен событиями и путешествиями, акциями, специальными предложениями и подарками, сюрпризами и розыгрышами. А сколько уникальных новинок принес нам этот год! Линия биокосметики TrueElements™, полезные и вкусные крем-супы NutriPro®, магнитные шарики Kenko MagDuo™ и чехол на сиденье KenkoSeat® King Size II. Все эти уникальные продукты были разработаны, чтобы Вы могли удивлять своих клиентов и продвигать бизнес Nikken, улучшая здоровье людей.

Следующий год будет «Олимпийским», мы начинаем новый отсчет. Впереди нас ждут новые рекорды, заслуженные победы, волнующие путешествия и уникальная продукция. Нам хочется, чтобы как можно больше людей в новом году узнали о компании и присоединились к бизнесу Nikken, чтобы росло количество Здоровых людей и Здоровых Домов, чтобы цели были достигнуты, рекорды побиты, а хорошее настроение и позитивный настрой никогда Вас не покидали. Живите, радуйтесь, любите и достигайте новых высот вместе с Nikken!

Виталий Змеев
Генеральный директор
Nikken СНГ





Дорогие друзья!

*Примите наши самые искренние и душевные поздравления
с Новым годом и Рождеством!*

*2014 год — год Олимпийский, и энергия побед и рекордов в этот
раз будет сосредоточена именно в нашей стране, в нашей
части планеты. Мы желаем Вам в новом году преумножить
эту энергию своими достижениями в укреплении здоровья и
своими рекордами в бизнесе.*

*Пусть в 2014 году Ваша жизнь будет насыщена яркими
и приятными событиями, как вода кислородом после
Оптимизатора PiMag[®], «вкус жизни» будет таким же
многообразным и восхитительным, как SiagaV[®], а все
сферы Вашей жизни будут так же гармоничны, как 5 Основ
Благополучия Nikken.*

*Мы верим, что 2014 год станет отличной возможностью
продолжить свои успешные начинания и прекрасным шансом
для тех, кто только решился совершить первые шаги на пути
к успеху вместе с Nikken!*

*Пусть все задуманное свершится, здоровье не подведет, а
близкие всегда будут рядом, и пусть все, что Вы делаете,
приносит Вам только радость и удовольствие!*

С новым 2014 годом!



*Команда
Nikken СНГ*



7

Золотой Конгресс Nikken 2013
на побережье Средиземного моря



20

Отзывы дистрибьюторов
об изделии



18

Результаты использования
уникальных технологий Nikken

СОДЕРЖАНИЕ 4(38) Октябрь-Декабрь

События

- 7 **ТЫ – УЧАСТНИК ЗОЛОТОГО КОНГРЕССА!**
Анталия встречает участников Конгресса Nikken 2013
- 11 **ДОБИВАЙСЯ ЛУЧШЕГО, ДОСТИГАЙ БОЛЬШЕГО!**
Интервью с Президентом компании Nikken Куртом Фюлле
- 14 **ПУТЕШЕСТВИЕ НА РОДИНУ КАРЛСОНА**
Поездка Дистрибьютора года 2013 в Стокгольм

Продукция

- 18 **МАГНИТНАЯ ПЛАСТИНА ДЛЯ СПИНЫ KENKO MAGFLEX™**
Результаты использования уникальных технологий Nikken
- 20 **МАСКА ДЛЯ СНА KENKO POWERSLEEP™**
Дистрибьюторы делятся впечатлениями об изделии

Обучение

- 22 **РЕГИОНЫ БЬЮТ РЕКОРДЫ!**
Итоги программы «Октябрь – месяц побития рекордов по рекрутированию»

Признания

- 25 **ПЛАТИНОВЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ**
- 25 **ЗОЛОТЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ**
- 26 **СЕРЕБРЯНЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ**
- 27 **НАГРАДА ПАРАГОН**
- 28 **ПЯТЕРКА ЛУЧШИХ**
- 29 **ДЕСЯТКА ЛУЧШИХ**
- 30 **НОМИНАНТЫ ПРОГРАММЫ «WELLNESS HOME»**

ТЫ – УЧАСТНИК ЗОЛОТОГО КОНГРЕССА!

Самолет плавно приземлился в Анталии, а на борту – дистрибьюторы, Лидеры Nikken из городов России, Казахстана и Украины. Как здорово из ноябрьских холодов снова вернуться в лето, окунуться в нежные объятия ласкового солнца и теплые волны изумрудного моря. Великолепие фешенебельного отеля, благоухание и буйство красок природы вокруг него, гостеприимный персонал, талантливый шеф-повар – превзошли ожидания тех, кто в «Амара Дольче Вита» приехал впервые.

*«Дорогой друг!
Если ты хочешь получить
максимальное удовольствие в
общении с Лидерами из разных
городов России, Казахстана
и Украины, почувствовать
заряд позитива, энергии
успеха, получить неоценимый
опыт и стать участником
эксклюзивного обучения, и все
это в райском уголке роскошного
отеля «Амара Дольче Вита» на
берегу Средиземного моря, ты
неприменно должен выполнить
квалификацию и приехать на
Золотой Конгресс 2013!»
(Из письма спонсора к лидеру)*



Со всеми фотографиями с мероприятия Вы можете ознакомиться в официальных группах компании Nikken в социальных сетях

В первый день состоялась короткая встреча в роскошном бизнес-центре, где участников Золотого Конгресса приветствовали сотрудники компании. Цель встречи – стереть границы между регионами, структурами, познакомиться поближе, выявить общие ценности, стать единой командой.

ВООДУШЕВЛЯЮЩЕЕ НАЧАЛО

Закипела работа: Лидеры разделились на команды, создали и презентовали символ команды, который продемонстрировал, в чем же сила команды. «Наша сила – в единении, вере в команду, лидерстве, нацеленности на результат, позитивном мышлении».

Самым насыщенным стал второй день Золотого Конгресса. Уже на рассвете многих звало и притягивало бодрящее, пробуждающее Средиземное море, утренняя пробежка или зарядка, медитация или просто прогулка по побережью настраивали всех на активный, многообещающий день. Строились планы, нельзя упускать драгоценных минут общения с коллегами, единомышленниками и, ставшими друзьями, – Лидерами СНГ.

А для Татьяны Зиняковой, Платинового дистрибьютора из Ярославля, этот день стал незабываемым вдвойне. На восходе солнца на берегу моря собрались все ее друзья, чтобы первыми поздравить Танечку с днем рождения! Позже были цветы, фрукты, дружные поздравления и теплые объятия всех участников Золотого Конгресса.

Каждый новый день начинался с танцевальной разминки «Танцы со звездами», где яркими звездами сияли дистрибьюторы Nikken. Турецкий танец вместе с участниками танцевала Управляющий менеджер Nikken по Турции Башак Сонмез. Она приехала для того, чтобы получить опыт работы с Лидерами в успешной команде Nikken СНГ, и была восхищена безграничными способностями и талантами наших дистрибьюторов. Танец настолько полюбился Лидерам, что его движения не раз повторялись на рабочих сессиях и на гала-ужине!

ЗАРЯД ЭНТУЗИАЗМА

Генеральный директор Nikken СНГ Виталий Змеев поздравил всех Лидеров с успешным выполнением квалификации на Золотой Конгресс, пожелал успехов в рекрутировании, существенного увеличения команд, активного продвижения новых Лидеров! Поприветствовал и поздравил самую многочисленную команду Лидеров Ярославского края и Ведущих дистрибьюторов Галину Клинову (г. Рыбинск) и Нэлли Сафину (г. Казань). Уделил особое внимание развитию регионов и набирающей обороты программе «Партнерство с Nikken».

Особое место на Золотом Конгрессе занял Клуб Экспертов Nikken, который открыл свою работу с выступления Бриллиантового дистрибьютора из Новосибирска Ольги Стрелковой. В Конгрессе большинство участников было Платинового статуса, для них Бриллиантовый статус – ближайшая ступень, и это выступление было для них особенно важным.



Признания, овации зала, радость победы, подарки, интервью с победителями – неотъемлемая часть Золотого Конгресса.

- Победителем в номинации «5 лучших участников по личному рекрутированию за октябрь 2013 года» стала Золотой лидер из Центрального региона Минзифа Фадеева.
- «Лучшим среди лучших» по активности личной группы стал Платиновый дистрибьютор из г. Кольчугино Александр Федоров. Личная группа Александра включает 38 человек, а активность составляет 81,58%. Секрет успеха прост – постоянное взаимодействие с личной группой: собрания, совместные мероприятия и поездки, регулярные обучения.
- Отличных результатов по групповому рекрутированию достигла Нэлли Сафина из Казани – 30 рекрутов в личной группе за октябрь 2013 года – это заявка на победу в программе «Прорыв года». И Нэлли намерена победить. Пожелаем ей и всем участникам этой программы Победы! Стремительное увеличение числа дистрибьюторов в личной группе позволило Нэлли выйти вперед по объему ЛГБ за октябрь, этот показатель составил 33 757 ЛГБ! Мы равняемся на Вас!

Для всех выездных мероприятий команда сотрудников всегда готовит эксклюзивный, новый материал. Участвовать в таких тренингах возможно, только выполняя квалификацию в эксклюзивные поездки. А ведь в бизнесе

высококвалифицированная профессиональная подготовка всегда очень дорого стоит! Тренинг «Управляемая дубликация» дал участникам ясное представление о том, как быстро готовить своих последователей, дистрибьюторов, работающих по стандартам спонсора. «Тренинг личностного роста» как продолжение ЛСЛ впервые эксклюзивно был представлен для участников Конгресса. Лидеры работали с негативными эмоциями и чувствами. Ведь зачастую именно они тормозят и мешают достигать цели.

На Конгрессе была интересная творческая сессия. Участники создавали фильм на заданную тему, например: «Последний день месяца – продвижение на статус». Нужно было написать сценарий и с помощью 5 колоритных фотографий создать фильм с комментариями. Завершилась рабочая сессия бизнес-обсуждением: «Как развивать позитивный настрой в работе с дистрибьюторами».

Обсуждения и обмен опытом продолжались и после рабочих сессий: в ресторане, у бассейна, на пляже, в сауне, у водопада, во время пеших прогулок, в самолете. Сбор контактов с каждым днем усиливался. Охвачены вниманием были все: сотрудники отеля, водители, представители туроператора, отдыхающие. Nikken вдохнул энергию и задор в размеренную и респектабельную жизнь «Амара Дольче Вита».



ее частью комплексного ухода за собой в концепции Здорового Дома Nikken, как эффективно использовать и продвигать новый продукт, как создать условия для того, чтобы Гость на себе попробовал, почувствовал и оценил воздействие каждого косметического средства серии True Elements™. Участники Конгресса получили практические рекомендации от экспертов Nikken! Кульминацией рабочей сессии стал запуск нового долгожданного изделия Nikken – Магнитных шариков Kenko MagDuo™ – надежных, долговечных, компактных, универсальных, с технологией TriPhase™!

СЮРПРИЗЫ И ОТДЫХ

И в завершение последнего дня всех ждал сюрприз! Каждый участник смог прикоснуться к японскому искусству складывания ткани – фурушики, когда из одного фрагмента любой ткани можно создать несколько разнообразных моделей сумок! Вдохновенно участники создавали модели экосумок фурушики, в которые положили подарки Золотого Конгресса: рабочую папку с ценнейшим материалом и новое изделие Магнитные шарики Kenko MagDuo™! Приятный неожиданный подарок! Здорово!

В завершение рабочей сессии Генеральный директор Виталий Змеев обратился ко всем участникам Золотого Конгресса с предложением реализовать полученные знания и позитивную энергию в собственных достижениях. Он хочет лично поздравить каждого участника с этими достижениями!

Солнце, море, SPA, общение в неформальной обстановке были продолжением этого замечательного дня. А вечером Лидеров в роскошных вечерних платьях и костюмах ждал торжественный, искрящийся улыбками и смехом гала-ужин. Танцы, шутки, изысканная кухня, тосты, игры, фотосессии – праздник удался!

Свободный день перед отъездом укрепил дружбу между Лидерами, зарядил энергией и отличным настроением. Перед отъездом кто-то в многочисленных сувенирных лавочках выбирал подарки для дистрибьюторов своей команды, и, конечно, все кидали монетку в Средиземное море, чтобы снова вернуться в этот райский уголок в следующем году! До скорой встречи на Золотом Конгрессе 2014 года!

ВДОХНОВЛЯЮЩИЙ ОПЫТ

Программа Конгресса была построена таким образом, чтобы сбалансировать обучение, обмен опытом, получение нового опыта, признания и роскошный отдых. Сессия третьего дня была посвящена нашему уникальному продукту. Она продлилась всего до 11 утра, но вместила в себя много новой интересной, важной и полезной информации. Было 2 замечательных выступления в формате Клуба Экспертов, представленные темы «Окружающая среда» и «Сон и релаксация» были освещены специалистами, врачами по профессии, Платиновыми дистрибьюторами из Ярославля и Москвы Светланой Сачивко и Раисой Чалбасовой. Они, как никто другой, понимают ценность предложения Концепции Здорового Дома Nikken. Подарком для участников стал профессиональный мастер-класс по новой биокосметике True Elements™. Как правильно представить уникальные преимущества природной косметики и сделать

ДОБИВАЙСЯ ЛУЧШЕГО, ДОСТИГАЙ БОЛЬШЕГО!

Какими качествами должен обладать дистрибьютор, в чем секрет успеха компании Nikken и что нас ожидает в наступающем году, нам рассказал Президент и главный исполнительный директор Nikken Курт Фюлле.



Курт Фюлле: «Самые главные качества не только успешного дистрибьютора, но и любого успешного человека – умение определить, чего именно вы хотите, решимость и настойчивость в достижении цели!»

– Господин Фюлле, как Вы считаете, какими качествами должен обладать человек, чтобы быть успешным дистрибьютором в Nikken?

– Самое главное, чтобы у человека была цель! Независимо от того, чем он собирается заниматься в жизни, если он сможет определить направление своего развития, свои приоритеты, жизненные цели, то все получится! Правильно поставленная цель будет мотивировать любого человека на ее достижение и успех, будь то работа в Nikken, финансовое благополучие, семья или любая другая сфера жизни...

Наша философия «Пяти Основ Благополучия» как раз направлена на то, чтобы помочь нашим дистрибьюторам, и особенно тем, кто только пришел в Nikken, сориентироваться, определить свое жизненное направление. Программа обучения «Люди становятся лучше» помогает выявить и справиться с личными и семейными целями, восстановить гармонию в жизни, построить алгоритм достижения личного успеха и реализации в профессиональной деятельности. Дистрибьютор Nikken должен понимать, чего именно он хочет достичь, и настойчиво идти к своей цели, не боясь трудностей.

– Что бы Вы пожелали дистрибьютору, который только начинает сотрудничать с компанией Nikken и, конечно, еще сомневается в своих силах, в надежности компании, в перспективах?

– Начиная любое новое дело, важно быть уверенным в правильности своих действий и важно сформулировать для себя будущий результат. Опять же, важно поставить для себя цель, продумать шаги ее реализации и двигаться вперед! Каждый новый дистрибьютор, присоединяясь к Nikken, получает поддержку от успешных или вышестоящих Лидеров. Также всем новичкам рекомендуем обязательно посетить обучающие программы Nikken, чтобы почувствовать уверенность в своих силах, почувствовать себя комфортно в бизнесе. Люди должны получать удовольствие от работы, быть уверенными в своих силах. Мы надеемся, это произойдет после общения с вышестоящими дистрибьюторами или после посещения наших уникальных обучающих программ.

– В чем, на Ваш взгляд, отличие дистрибьюторов России от дистрибьюторов других стран, других рынков?

– Я бы отметил, что у дистрибьюторов Nikken в России, наоборот, много общего с дистрибьюторами других стран. Например, с дистрибьюторами в странах Латинской Америки. И те и другие имеют высокую мотивацию, полны энтузиазма и энергии, очень расположены к сотрудничеству с Nikken и к работе с уникальной продукцией нашей компании. Можно сказать, что они стремятся к успеху и процветанию, а Nikken является тем двигателем, который дает им возможность достичь своей цели.

– Скажите, пожалуйста, как американский рынок вообще и американские потребители в частности оценивают саму

индустрию прямых продаж, какое отношение к ней в Америке?

– Метод прямых продаж уже давно практикуется в США, получил там большую популярность и широко использовался еще в 1980–90-х годах. Поэтому американский клиент очень хорошо подготовлен, он ищет компании, которые открыты с ним, не манипулируют и не хитрят.

Мы стараемся быть максимально искренними с нашими клиентами на всех рынках, не только в Северной Америке, придерживаемся максимальной прозрачности в условиях работы с дистрибьюторами и предоставляем исчерпывающую информацию о своей продукции. Таким образом, мы не хотим играть в игры, а просто стремимся быть максимально открытыми и понятными для каждого потребителя!

– Господин Фюлле, если говорить о компаниях прямых продаж, то существуют ли некая эксклюзивность и уникальность, которые отличают Nikken от других компаний сетевого маркетинга? Раскройте, пожалуйста, секреты успеха компании Nikken.

– В Северной Америке, где рынок косметики и средств по уходу за кожей преимущественно представлен компаниями прямых продаж, мы, конечно, также относимся к данной категории. Однако я не считаю ее нашим основным направлением.

На мой взгляд, наша продукция в большей степени относится к категории товаров для отдыха и релаксации, что подтверждает применение ИК и магнитной технологий. Данное направление наиболее приоритетно для нас в настоящее время. Так как товары для отдыха и релаксации необходимы людям для восстановления сил и энергии, для снятия усталости, напряжения и стресса, полученных в течение рабочего

дня. Это интересная категория товаров, которая помогает сделать жизнь людей лучше! Что полностью соответствует миссии и философии компании Nikken – гармоничный подход к жизни, позволяющий людям обрести здоровое тело, здоровый разум, здоровую семью, здоровое общество и здоровые финансы!

Не могу не сказать о наших собственных разработках! В течение последних двух-трех лет мы разработали собственные магнитные технологии DynaFlux™ и SpyderRAM™, которые являются эксклюзивными технологиями Nikken и нашей интеллектуальной собственностью. За последние два-три года выпущен целый ряд продуктов для релаксации, где они используются, такие как поясничная пластина MagFlex™, магнитный диск PowerChip®, чехол для сиденья KenkoSeat®, изделия системы сна Naturest®. Большинство из них выпущено за последние 1,5 года. Это действительно уникальные вещи. На данный момент ничего подобного на рынке я не вижу.

– А сколько на данный момент дистрибьюторов Nikken в мире? Сколько активных?

– Я ежемесячно знакомлюсь с цифрами, поэтому с большой долей вероятности могу сказать, что на данный момент в мире насчитывается около 220 тысяч дистрибьюторов, активных дистрибьюторов – около 70-80 тысяч. Активным считается дистрибьютор, который делает по крайней мере 100 ЛБ в течение последних 6 месяцев, поэтому этот показатель меняется каждый месяц.

– Какая страна лидирует по рекрутированию? Какая страна лидирует по продажам?

– Я полагаю, что по рекрутированию – Россия, а по продажам – объединенный рынок Северной Америки. Если бы в США и Канаде были такие показатели по рекрутированию,

как в России, компания к настоящему моменту была бы просто огромной.

– Прошел год с момента введения нового Маркетингового плана. Есть ли изменения в работе дистрибьюторов? Увеличился ли среднемесячный объем вознаграждения?

– Я приведу пример об изменениях в США. В Северной Америке с начала года, когда начался второй этап, целых три дистрибьютора получили Королевский Бриллиантовый статус! Что является хорошим результатом, так как это больше, чем мы имели в течение предыдущих двух лет.

– Как дистрибьюторы распространяют сегодня продукцию и рекрутируют: больше через Интернет или при личном контакте?

– Думаю, необходимы оба пути. Мне импонирует личный контакт с клиентом или гостем, но в то же время я понимаю, что с использованием Интернета можно быстро охватить большую аудиторию, а затем, используя такие интернет-технологии, как Skype, проводить презентации, мастер-классы, отвечать на вопросы клиентов и т.д. Это экономит время и позволяет общаться с людьми на больших расстояниях. Не думаю, что стоит категорично выбирать какой-то из вариантов. Особенно в случае с Nikken. Но не стоит забывать, как для нас важен непосредственный контакт, потому что он отражает нашу философию, представленную, в частности, программой «Люди становятся лучше» и идеей о необходимости гармонии для счастливой жизни. Я всегда считал, что результат работы сильнее, если встреча происходит в формате «лицом к лицу».

– Развитие компании немислимо без новых изделий. Расскажите, пожалуйста, как происходит разработка новой продукции.

Курт Фюлле: «Я всегда считал, что результат работы сильнее, если встреча происходит в формате «лицом к лицу».

– У нас есть команда, которая отвечает за разработку продукции и новых технологий. Для оценки ситуации мы обычно посещаем специализированные выставки, отслеживаем мировые тенденции, чтобы получить идеи для новой продукции и для адаптации той или иной технологии для Nikken, как в случае с лампой полного спектра KenkoLight™.

– Какие приятные новости и новинки ожидают независимых дистрибьюторов Nikken в ближайшее время? Как будет расширяться ассортимент продукции в 2014 году?

– Если я поделюсь с вами секретом, он перестанет быть таковым. И тем не менее в следующем году мы планируем выпустить матрас серии Naturest®, обладающий уникальными свойствами, который позволит воссоздать

условия для глубокого восстанавливающего сна в более тесном контакте с магнитным полем Земли. Сейчас мы проводим много времени в бетонных зданиях, мы постоянно носим обувь, и взаимодействие с магнитным полем Земли ослаблено. При создании матраса мы используем технологии EQL и DynaFlux™. Есть еще пара разработок в области питания, но они пока на начальном этапе, поэтому вряд ли стоит углубляться в детали. Подробности могут испортить сюрприз.

– Скоро наступление Нового года! Что Вы пожелаете дистрибьюторам России, Украины и Казахстана?

– Я очень рад, что каждый работающий дистрибьютор когда-то принял решение о сотрудничестве с Nikken, мы ценим ваше доверие и верность

компании! Сотрудники Nikken по всему миру, которых я встречал, очень преданы своему делу и компании. Я рад, что имею возможность работать с такими замечательными людьми. Надеюсь, дистрибьюторы Nikken тоже чувствуют это, когда имеют дело с сотрудниками компании в любой точке мира – например, Колумбии, Канады или Украины. Это как в мировой сети кофеен Starbucks, в какой бы стране вы ни находились, вы точно знаете, что здесь вас встретит дружелюбный персонал и высококачественная продукция. Дистрибьюторам России, Украины и Казахстана я желаю в наступающем году преуспевать вместе с Nikken! Пусть 2014 год принесет успех и новый импульс к развитию Вашего бизнеса и станет для Вас годом новых свершений и творческих дерзаний, светлых и радостных событий!

ПУТЕШЕСТВИЕ НА РОДИНУ КАРЛСОНА



По итогам программы «Дистрибьютор года 2013» победитель – Дмитрий Кан – отправился в путешествие от Nikken по Стокгольму вместе со своей женой. Вернувшись, с радостью делится своими впечатлениями.



Я, как многие из вас, некоторое время просто пользовался продукцией Nikken. Но после того, как почувствовал результаты, начал делиться информацией и впечатлениями с родными, друзьями, знакомыми. В итоге создалась команда единомышленников, которая стала активно знакомить людей с возможностями улучшения качества жизни, выполняя основную миссию компании.



«Дистрибьютор года» – это результат активности моих единомышленников, без которых я не смог бы достигнуть успеха в этой номинации. Спасибо всем, кто в течение года поддерживал и вселял уверенность в победу.



Стокгольм встретил меня и мою супругу Елену поистине скандинавской погодой, что нисколько не омрачило долгожданную встречу с ним.



Компания Nikken привлекала меня инновационными технологиями, которые воплощены в уникальных изделиях. Держайте, творите, мечтайте! Поверьте, с Nikken все возможно!





Стокгольм расположен на 14 островах, соединенных между собой 57 мостами, и по праву считается Северной Венецией. Здесь встречаются воды моря и озера, и нередко Стокгольм называют городом синего и зеленого. В городе сочетаются старинные традиции и современный стиль. Нас поразила своей красотой старый город, где улочки и переулки проникнуты духом старины. Там есть переулок шириной всего 90 см!

Огромное впечатление произвели экскурсии в Королевский дворец, где до недавнего времени жила королевская семья. Сейчас они живут в загородной резиденции. Также мы посетили Ратушу, где каждый год проводятся банкеты по случаю награждения Нобелевской премией. И побывали в Музее Васа. Музей Васа – это корабль, полностью выполненный из дерева, который 333 года простоял под водой и сохранился на 90%!



В общем, в Стокгольме насчитывается более 100 музеев. И еще Стокгольм – родина Карлсона. Мы были на улице, на которой, если верить сказке, живет Карлсон.

Гид устроил нам замечательную поездку по живописным местам, островам Стокгольма. У нас была великолепная возможность насладиться достопримечательностями островов, так как на каждом из них есть смотровые площадки, открывающие захватывающую общую панораму всего города. Стокгольм считается самым чистым городом в мире, в чем мы убедились сами, поскольку осуществили много пеших прогулок. И тут мне неоценимую помощь оказали кроссовки Nikken, а моей жене Лене – стельки Nikken. За экологией осуществляется такой контроль, что можно пить воду из озера, на котором стоит город.

Очень насыщенные дни пребывания в Стокгольме не утомили нас благодаря изделиям и питанию Nikken, так как мы с Леной взяли с собой в путешествие маску, браслеты, ожерелья, ремень, супы и коктейли NutriPro®. Нам очень повезло, что поездка была организована в предпоследний месяц года. Город уже готовится к рождественским праздникам, что создает атмосферу сказки, ожидания, радости.



Несмотря на то что в Швеции живут потомки суровых викингов, люди здесь приветливые. К нам везде относились с теплотой и радушием, что вселило в нас желание еще раз посетить этот великолепный город. Спасибо Nikken за поездку в Стокгольм, один из красивейших городов мира!





NIKKEN® Discover it. Live it.

ЯНВАРЬ			ФЕВРАЛЬ			МАРТ			АПРЕЛЬ			МАЙ			ИЮНЬ		
П	В	С	П	В	С	П	В	С	П	В	С	П	В	С	П	В	С
1	2	3	1	2	3	1	2	3	1	2	3	1	2	3	1	2	3
4	5		4	5		4	5		4	5	6	4	5	6	4	5	6
7	8	9	7	8	9	7	8	9	7	8	9	7	8	9	7	8	9
10	11	12	10	11	12	10	11	12	10	11	12	10	11	12	10	11	12
13	14	15	13	14	15	13	14	15	13	14	15	13	14	15	13	14	15
16	17	18	16	17	18	16	17	18	16	17	18	16	17	18	16	17	18
19	20	21	19	20	21	19	20	21	19	20	21	19	20	21	19	20	21
22	23	24	22	23	24	22	23	24	22	23	24	22	23	24	22	23	24
25	26		25	26	27	25	26	27	25	26	27	25	26	27	25	26	27
27	28	29	28	29	30	28	29	30	28	29	30	28	29	30	28	29	30
30	31		30	31		30	31		30			30			30		





ИЮЛЬ

П	В	С	Ч	П	С	В
1	2	3	4	5	6	
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

АВГУСТ

П	В	С	Ч	П	С	В
			1	2	3	
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

СЕНТЯБРЬ

П	В	С	Ч	П	С	В
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

ОКТАБРЬ

П	В	С	Ч	П	С	В
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

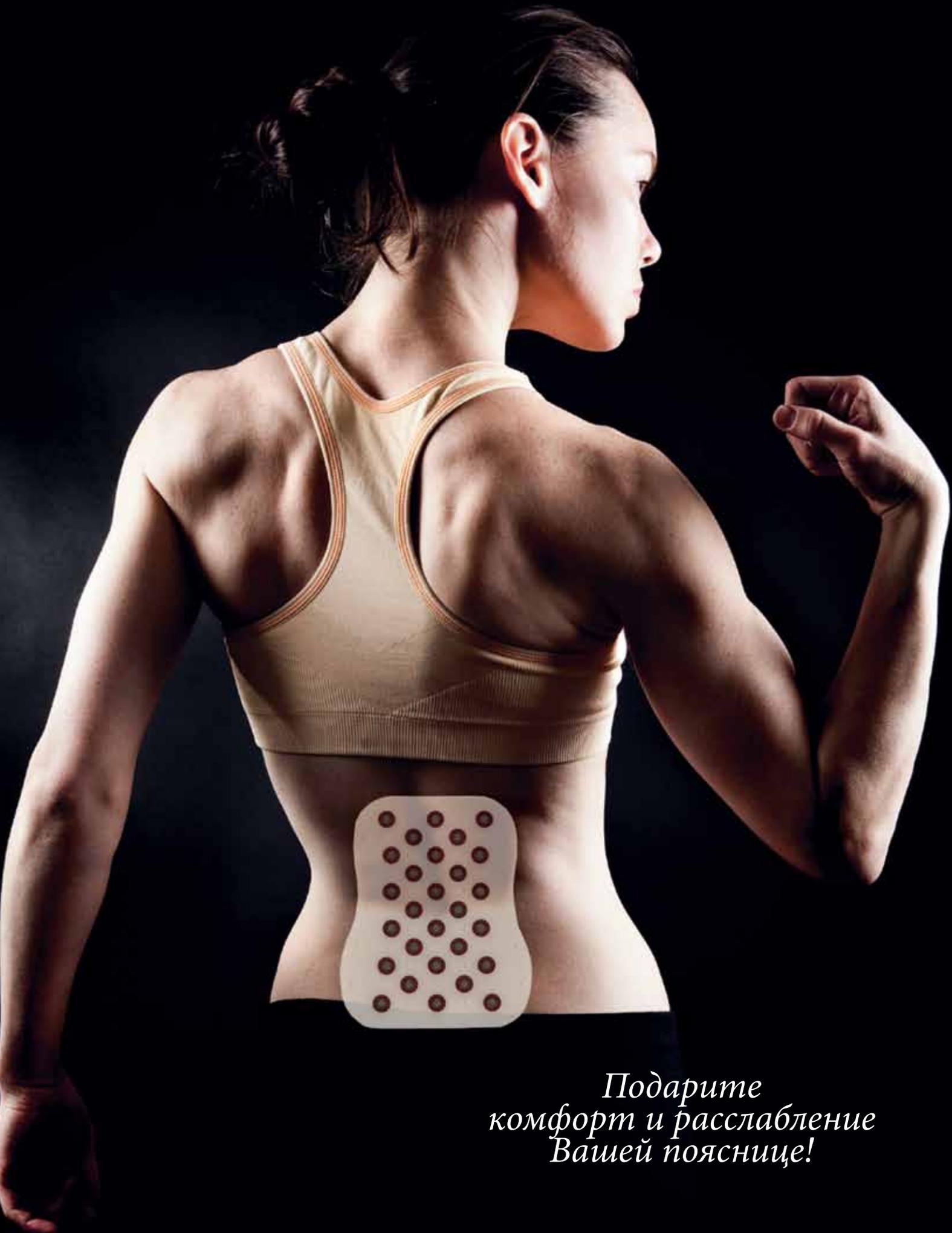
НОЯБРЬ

П	В	С	Ч	П	С	В
				1	2	
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

ДЕКАБРЬ

П	В	С	Ч	П	С	В
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

2014



*Подарите
комфорт и расслабление
Вашей пояснице!*

Магнитная пластина для спины **Kenko MagFlex™** Отзывы дистрибьюторов

Поясничной повязкой с магнитной пластиной пользуюсь почти пять лет. Очень помогало мне при серьезных проблемах с позвоночником. Сейчас приобрела новую пластину Kenko MagFlex™ с новой технологией. Очень нравится, работает мощно. Недавно очень сильно ушибла ребра, боялась, что перелом, не могла даже дышать, боль была очень сильной, после чего носила пластину неделю, не снимая, боль значительно уменьшилась, а через две недели я уже могла работать.

**Татьяна Вересаева / Золотой дистрибьютор
ЦОД-Алматы**

Я пенсионер, по роду деятельности многие годы занимался установкой и внедрением вентиляционного горно-шахтного оборудования, что было связано со сквозняками и низкой температурой. Возникли проблемы: боли в позвоночнике, воспаление седалищного нерва. Жена подарила новую пластину Kenko MagFlex™ и поясничную повязку. Поразила технология Nikken TriPhase™. Сама пластина гибкая, воздухопроницаемая, удобная в применении, хорошо поддерживает спину. Я почувствовал успокаивающий эффект, тепло, расслабление мышц за короткий промежуток времени. Применение пластины Kenko MagFlex™ выправило мою уже немолодую спину и вернуло мне состояние комфорта.

**Валерий Пак / Золотой дистрибьютор
ЦОД-Караганда**

Пластина Kenko MagFlex™ для поясницы – удивительная вещь. Ее можно использовать при работе на даче, в саду и огороде, при любых физических нагрузках. В моей семье пластина есть у каждого. Очень удобно использовать с поясничной повязкой.

**Татьяна Малисевич / Золотой дистрибьютор
ЦОД-Москва**

Легкая и удобная в использовании. Очень хорошо снимает мышечное напряжение, расслабляет, убирает болевые симптомы. Применять можно как в области поясницы, так и в области шейных позвонков. Эффект потрясающий!

**Галина Хаматова / Серебряный дистрибьютор
ЦОД-Москва**

Пластина Kenko MagFlex™ дает комфорт пояснице и приятное тепло, убирает боль. Она универсальна в применении: можно прикладывать на грудь при кашле, при дискомфорте желудка. Легкая при ношении и удобная в использовании.

**Ирина Сорокина / Серебряный дистрибьютор
ЦОД-Москва**



Маска для сна
Kenko
PowerSleep™
Отзывы дистрибьюторов

Маска – это сказка, стала использовать ее сразу для всей семьи. Прекрасный сон ночью и отличный отдых днем, особенно когда работаешь за компьютером. Во время простуды не надо капать в нос капли, а можно просто надеть маску – и нос дышит. Прекрасно подходит для маленьких детей и школьников – дети становятся спокойнее, усидчивее, внимательнее.

**Татьяна Малисевич / Золотой дистрибьютор
ЦОД-Москва**

*Вы сразу заметите,
насколько легче расслабиться
и спокойнее спать!*

Я хочу поделиться ощущением ошеломляющего эффекта, полученным от применения маски для сна Kenko PowerSleep™. Весной этого года я проводила занятия в университете в обычном режиме: череда лекций и зачетов. Внезапно почувствовала усталость, резкую головную боль, чувство дискомфорта. Совершенно случайно сотрудница предложила маску для сна Kenko PowerSleep™. Я была изумлена: через некоторое время, 15-20 минут, вернулось состояние бодрости, восстановилась работоспособность. Я продолжила работу с большим подъемом энергии и позитивного настроения. Немедленно подписалась в качестве дистрибьютора в компании Nikken и приобрела сразу 7 масок для своих близких и родных.

Гаухар Кошебаетва / Старший дистрибьютор ЦОД-Караганда

Четвертый год пользуюсь продукцией компании Nikken и не перестаю удивляться инновационным технологиям, создающим комфорт, возвращающим человеку работоспособность, повышающим мыслительные способности. Да, я говорю о маске для сна Kenko PowerSleep™ – чудо-продукции XXI века. Для меня, гипертоника 3-й степени, это подарок. За считанные минуты маска значительно облегчает мое состояние: нормализуется артериальное давление, исчезает головная боль, уменьшается тяжесть в затылке, и я вновь возвращаюсь к полноценной активной жизни.

Аделя Пак / Золотой дистрибьютор ЦОД-Караганда

Маской для сна пользуюсь пятый год, но как только появилась новая маска Kenko PowerSleep™, сразу же ее приобрела. Мне нравится, что она такая ласковая и нежная, когда прикладываешь ее к лицу. Такие приятные ощущения, как будто мои глазки окутывает приятное тепло, и я быстро засыпаю, кроме того, маска снимает напряжение и усталость. Отлично помогает при простуде, заложенность носа проходит очень быстро.

Татьяна Версаева / Золотой дистрибьютор ЦОД-Алматы

Я давно пользуюсь маской Kenko, новую же маску Kenko PowerSleep™ я подарила сестре. Она очень довольна – и она и ее муж используют маску для сна. Ее муж обязательно пользуется новой маской при кратковременном отдыхе после обеда. При совместном отдыхе с друзьями в Турции они также пользовались маской, и их друзья, испробовав на себе действие маски, были удивлены. Вернувшись с отдыха, друзья приобрели такую же маску. Маска довольно быстро снимает напряжение глаз и тяжесть в голове. Сон становится качественным, глубоким.

Жанар Абдильдина / Золотой дистрибьютор ЦОД-Караганда



РЕГИОНЫ БЬЮТ РЕКОРДЫ!

Главное, что отличает команду от группы, – это эффект синергии. Он достигается в результате взаимодействия всех ее членов на основе общих ценностей и целей, а также взаимодополняющих умений и приводит к тому, что суммарное усилие команды намного превышает сумму усилий ее участников.

Во всех Центрах обслуживания дистрибьюторов России, Украины и Казахстана октябрь был объявлен «**Месяцем побития рекордов по рекрутированию**». Общая цель всех регионов в октябре состояла в том, чтобы нарастить команду дистрибьюторов и превысить свои максимальные показатели по рекрутированию. Это требовало концентрации усилий на увеличение команд, активных действий по приглашению гостей, проведения большого количества мероприятий. В ходе развернувшегося соревнования каждый ЦОД стремился превысить свой рекорд и достичь новой высоты.

На первое место с первых дней вырвался **ЦОД г. Уфы!** Рекорд достигнут и превышен на 29%! Браво! На втором месте пьедестала почета – **Санкт-Петербург!** Сплоченная команда ЦОДа, как и в прошлом году, побила свой рекорд и превысила его на 3,5%. Только вперед и только победа, молодцы! Третье место – **ЦОД Ставрополя!** Это настоящий прорыв для дистрибьюторов региона и настоящая победа. Рекорд побит. Ура, Ставрополь, так держать!

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

2

УФА

1

СТАВРОПОЛЬ

3

В каждом ЦОДе были активные лидеры, объединенные общей целью, которые вели свой регион вперед и добились блистательных результатов в рекрутировании. Самых выдающихся рекрутеров Nikken наградили подарками. Тридцатка лучших дистрибьюторов, достигших наивысших результатов в рекрутировании, получили по шикарному бьюти-кейсу с полным набором биокосметики **True Elements™**. Наши аплодисменты выдающимся рекрутерам октября!



30 ЛУЧШИХ ДИСТРИБЬЮТОРОВ NIKKEN СНГ ПО ЛИЧНОМУ РЕКРУТИРОВАНИЮ

Имя дистрибьютора	Созаявитель	Статус дистрибьютора	Регион
Алиева Лида		Платиновый	Кабардино-Балкарская Респ., г. Нальчик
Тен Людмила		Золотой	г. Сочи
Фадеева Минзифа		Золотой	г. Москва
Немцева Евгения		Серебряный	Новосибирская обл.
Кан Дмитрий	Кан Неля	Платиновый	г. Караганда
Сачивко Светлана	Сачивко Александр	Платиновый	г. Ярославль
Абдильдина Жанар		Золотой	г. Караганда
Шахмаева Людмила	Шахмаев Владимир	Золотой	г. Ростов-на-Дону
Залетов Борис		Серебряный	г. Омск
Гузеева Разият		Платиновый	Кабардино-Балкарская Респ.
Когай Наталья	Цой Светлана	Серебряный	г. Алматы
Полтавец Ирина		Платиновый	г. Красноярск
Чершеева Аида		Платиновый	г. Ставрополь
Сафина Нэлли		Золотой	г. Казань
Аймалетдинова Ольга		Платиновый	г. Москва
Исхакова Лилия		Исполнительный	Респ. Башкортостан, г. Стерлитамак
Шалыгина Ирина		Золотой	г. Ярославль
Корчевная Ольга		Серебряный	г. Новосибирск
Титаренко Анжела	Титаренко Дмитрий	Бриллиантовый	г. Ростов-на-Дону
Какушадзе Ирина		Платиновый	г. Санкт-Петербург
Юрятина Нина		Золотой	Московская обл.
Ткачева Ирина		Исполнительный	г. Санкт-Петербург
Кислова Татьяна		Золотой	г. Новосибирск
Хажомия Зураб	Какушадзе Эльза	Серебряный	Ленинградская обл., г. Пушкин
Страхова Марина	Непершин Виктор	Платиновый	г. Темиртау
Лапина Валентина	Лапин Федор	Платиновый	Ставропольский край
Бадмаева Саяна		Золотой	г. Улан-Удэ
Шамратов Эдгард		Серебряный	г. Нефтекамск
Тимофеенко Светлана	Ульянов Николай	Бриллиантовый	Московская обл.
Гардер Татьяна		Платиновый	г. Новосибирск

В октябре компания также радовала новых дистрибьюторов компании. Среди них были разыграны комплекты великолепных наборов по уходу за телом биокосметики **True Elements™**. Месяц был насыщен эксклюзивными предложениями, уникальными акциями, сюрпризами и подарками.

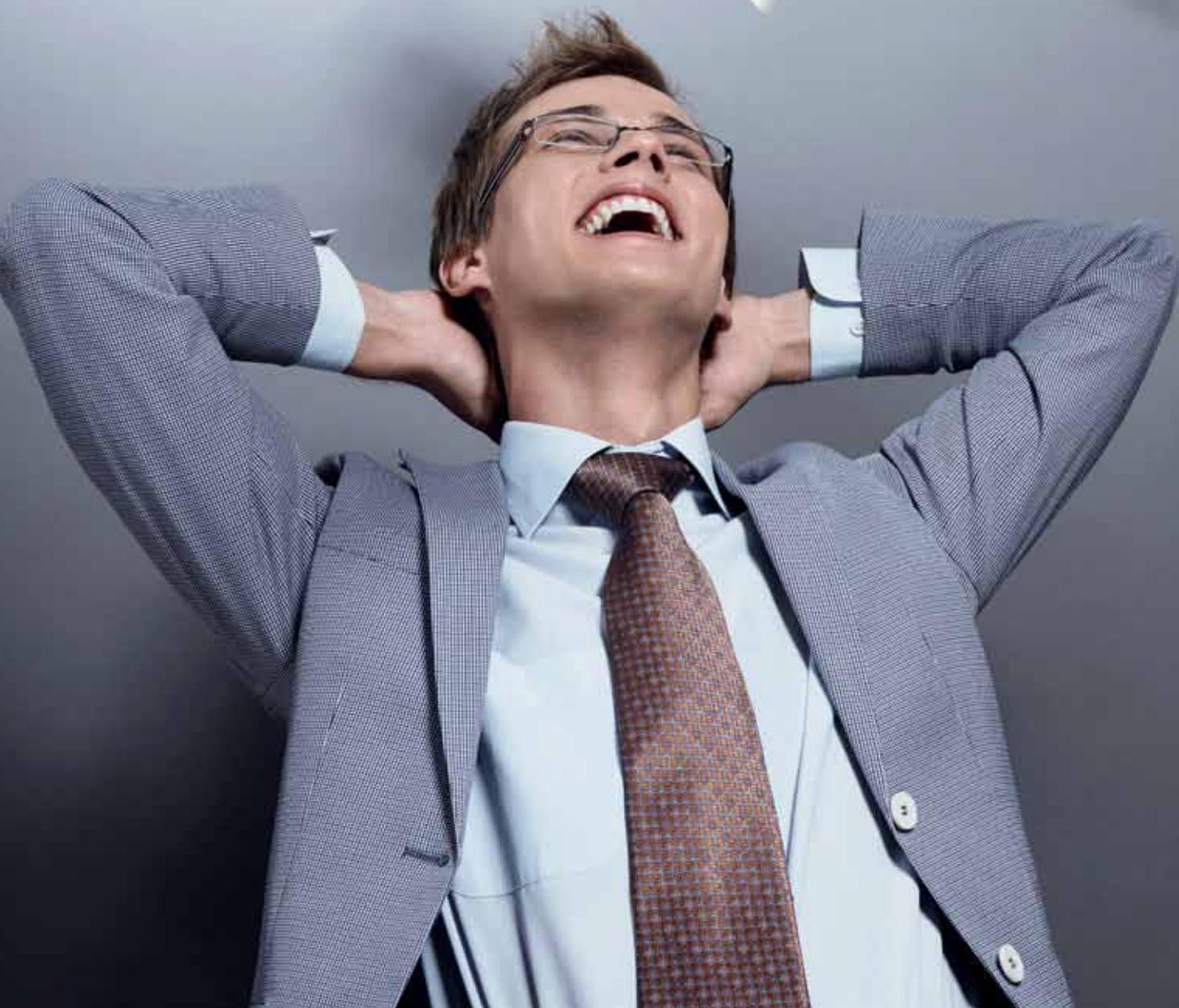
Поздравляем ЦОДы с побитием рекордов! Пусть сплоченность, успех и радость побед сопутствуют каждому ЦОДу. Желаем в следующем, «Олимпийском году», превзойти самые смелые рекорды и достичь высочайших результатов в рекрутировании и построении команд!

САМАЯ УДИВИТЕЛЬНАЯ ВСТРЕЧА –
ВСТРЕЧА С САМИМ СОБОЙ НА ТРЕНИНГЕ

ЛЮДИ СТАНОВЯТСЯ ЛУЧШЕ

Точную дату проведения тренинга в Вашем регионе
уточняйте в Центре обслуживания дистрибьюторов
или на сайте www.nikken.ru

ПЕРЕМЕНЫ В ТВОЕЙ ЖИЗНИ НАЧИНАЮТСЯ
С РЕГИСТРАЦИИ НА ТРЕНИНГ!





ПЛАТИНОВЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ

СЕНТЯБРЬ-ОКТАБРЬ 2013



БАБАШОВ ЭЛЬНУР

Россия / октябрь 2013

Созаявитель: Бабашов Алескер

Город: Новосибирск

Профессия: спортсмен

Проф. созаявителя: предприниматель

Спонсор: Уржумцева Юлия

"Компания изменила мою жизнь к лучшему. Я восстановил здоровье, приобрел много друзей. Nikken дает мне уверенность в себе и своих силах и возможность общения с интересными людьми".



Ю НАТАЛЬЯ

Россия / октябрь 2013

Город: Омск

Профессия: инженер-технолог

Спонсор: Дорошкевич Татьяна

"Уникальная продукция Nikken поразила меня сразу и продолжает удивлять и радовать по сей день. Я сразу почувствовала, что Миссия компании созвучна моему мироощущению. Поэтому я вижу свое будущее, будущее моих родных и близких именно с Nikken. Я очень благодарна моему спонсору и моей команде за понимание и помощь. Мой успех – это наша общая победа!"



ЗОЛОТЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ

СЕНТЯБРЬ-ОКТАБРЬ 2013



САТЕЕВА ГАЛИНА

Казахстан / сентябрь 2013

Город: Караганда

Профессия: экономист

Спонсор: Мейрамбекова Саулеш

"Сотрудничество с Nikken дало мне возможность попробовать свои силы в совершенно новой для меня сфере деятельности, и я благодарна судьбе за подаренный шанс. Каждый человек достоин быть счастливым. В жизни Вы можете получить все, что захотите, если сможете другим получить то, что они хотят! Желаю Вам мира и процветания!"



СВАРОВСКАЯ СВЕТЛАНА

Россия / сентябрь 2013

Созаявитель: Сваровская Алевтина

Город: Новосибирск

Профессия: востоковед

Проф. созаявителя: предприниматель

Спонсор: Уржумцева Юлия

"Компания Nikken сильно изменила мою жизнь и жизнь моих близких. Особая благодарность – моей команде, которая работает на результат. Очень теплая благодарность – моим спонсорам! И просто большое человеческое спасибо коллегам нашего офиса – сплоченной команде Новосибирска вместе с сотрудниками офиса".



СОРОКИНА ИРИНА

Россия / октябрь 2013

Город: Москва

Профессия: врач акушер-гинеколог

Спонсор: Якупова Дания

"Компания Nikken полностью изменила мою жизнь. Теперь я разбираюсь в индустрии здоровья, и в моих силах изменить мир к лучшему и расти самой. Я нашла много друзей и единомышленников. Я очень благодарна моим спонсорам и всей команде".



ВАРИЧ НАТАЛЬЯ

Украина / октябрь 2013

Созаявитель: Варич Андрей

Город: Киев

Профессия: Сотрудник МВД

Проф. созаявителя: телевизионный оператор

Спонсор: Ан Тамара

"Я познакомилась с интересными людьми, нашла единомышленников. У меня появилась возможность реализовать себя, будучи на пенсии, в компании Nikken появилась уверенность в завтрашнем дне".



СЕРЕБРЯНЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ

СЕНТЯБРЬ-ОКТЯБРЬ 2013



РОССИЯ 09/2013

ГИРС ИРИНА
г. Архангельск
Хохлова Надежда

ГУСЕВА ЛЮДМИЛА
г. Москва
Хижняк Татьяна

ДРАЧЕВА ОЛЬГА
г. Мурманск
Морозова Валентина

МАРЯХИНА СОФЬЯ
г. Москва
Сорокина Ирина

МИНГАЗОВА ИРИНА
г. Казань
Хабибулина Кадрия

МОМOTOVA ТАТЬЯНА
г. Сертолово
Демешко Анна

МОРОЗОВА ВАЛЕНТИНА
г. Ярославль
Давыденко Галина

СМУРКОВА ГАЛИНА
г. Ярославль
Смуркова Ольга

ФОМИНА ГАЛИНА
г. Москва
Сочнева Татьяна

ХАСАНОВА РОЗА
г. Альметьевск
Хасанова Разина

ЦЫГАНOK ИРИНА
Воронежская обл.
Сафина Ельфия



КАЗАХСТАН 09/2013

АСКАРОВА ЖАНАР
г. Алматы
Искакова Гульчахрам

ДВОРКИНА ТАТЬЯНА
г. Алматы
Мусакулова Татьяна

МИТРОФАНОВА ГАЛИНА
г. Караганда
Сатеева Галина



УКРАИНА 09/2013

ЗАПОРОЖЕЦ ЖАННА
г. Киев
Чумак Татьяна

КАРПЕНКО ЛЮДМИЛА
г. Киев
Гуйда Анна

НИЖНИЙ ЮРИЙ
г. Хмельницкий
Алексеева Ирина

СКАЛЬНОВА НАТАЛЬЯ
г. Симферополь
Кривец Светлана

СИДОРЕНКО ОЛЬГА
г. Киев
Веденяпина Вера



РОССИЯ 10/2013

АХМЕТЗЯНОВ ИЛГИЗ
г. Казань
Соболь Анжелика

БАДРУТДИНОВА АЛИНА
Респ. Татарстан
Бадрутдинова Рушания

БЕЛОВА РАИСА
г. Владимир
Соколова Ольга

БЕЛЯЕВА ЭЛЬМИРА
г. Казань
Мингазова Ирина

БУДАЙЛИ ГЮЗЕЛЬ
г. Казань
Сафина Нэлли

БУШХАНАЕВА ТАМАРА
г. Иркутск
Балитхаева Софья

ВЕНГЕРОВА НАДЕЖДА
г. Екатеринбург
Данильченко Галина

ВИДАНОВА НАТАЛИЯ
г. Москва
Тищенко Ирина

ВОРОБЬЕВА ИРИНА
г. Ярославль
Смыслова Полина

ГАРМАЕВ ДАША-НИМА
г. Закаменск
Бадмаева Энгельсина

ГЛУЩЕНКО ЛАРИСА
г. Сергиев Посад
Кропивка Людмила

ДОРЖИЕВ ТУМЭН
г. Улан-Удэ
Дагбаев Мункоболот

ДРОЗДОВ ВАДИМ
г. Мытищи
Коротков Александр

ИВАНКОВА ЕЛЕНА
г. Ростов-на-Дону
Титаренко Анжела

ИМАНОВ НИЗАМИ
г. Новосибирск
Бабашов Эльнур

КРАЙНОВА ИРИНА
г. Владимир
Осовитная Галина

КРАСОВСКАЯ СВЕТЛАНА
Санкт-Петербург
Васелькова Наталья

КРОПИВКА ЛЮДМИЛА
г. Сергиев Посад
Юрятина Нина

КУПРАДЗЕ МАМУКА
г. Краснодар
Цыганок Ирина

ЛИШНЕВСКАЯ НАДЕЖДА
г. Новосибирск
Белюсова Ирина

ЛУРИ АЛИНА
г. Казань
Соловьева Ольга

МАВЛИЕВ РАШИД
г. Бердск
Осипенко Разия

МАКАРОВА ЮЛИЯ
г. Муром
Фадеева Минзифа

МАЛЬЦЕВА ОЛЬГА
г. Москва
Мальцева Екатерина

МАРТЬЯНОВА ТАТЬЯНА
Ярославская обл.
Муравьев Валерьян

МАЦКЕВИЧЕНЕ ОЛЬГА
г. Мытищи
Горбачева Александра

МОХОВА ВЕРА
г. Балашиха
Долгова Надежда

МУРАВЬЕВ ВАЛЕРЬЯН
г. Ярославль
Воробьева Ирина

МУРАВЬЕВА ЛЮБОВЬ
г. Иркутск
Паздникова Валентина

**МУХАМЕТХАНОВА
ФАЙРУЗА**
г. Нефтекамск
Мухаметова Надья

НИХИЛЕЕВА ТАТЬЯНА
Иркутская обл.
Музеева Лариса

РЕЗЕПОВА ЕЛЕНА
г. Кольчугино
Федоров Александр

СОЛОВЬЕВА ОЛЬГА
г. Казань
Будайли Гюзель

ТОЛОКНОВ ЛЕОКАДИЙ
г. Москва
Иванова Валентина

ФАЗЫЛЗЯНОВА ТАНСЫЛУ
г. Казань
Сабирова Розалия

ШАМРАТОВ ЭДГАРД
г. Нефтекамск
Шамратова Людмила

ШАМРАТОВА СВЕТЛАНА
г. Нефтекамск
Шамратов Эдгард

ШЕРЕМЕТ НАТАЛИЯ
г. Люберцы
Сорокина Ирина

ЯРУЛЛИНА ХАЛИДА
г. Альметьевск
Хасанова Роза



СЕРЕБРЯНЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ

СЕНТЯБРЬ-ОКТЯБРЬ 2013



КАЗАХСТАН 10/2013

АБДРАХМАНОВА ЛЯЙЛЯ
г. Кокшетау
Абдильдина Жанар

БАЙСАЛОВА ХАЛИЯ
г. Алматы
Вересаева Татьяна

БИГЗАЕВ АЛИШЕР
г. Алматы
Бигзаева Раушан

КОГАЙ НАТАЛЬЯ
г. Алматы
Ким Анна

КЫЗЫЛТАЕВА АЖАР
г. Актау
Аманкосова Акбала

ЯНЦЕН ТАМАРА
г. Темиртау
Семикина Валентина



УКРАИНА 10/2013

ГЕРЦ ИННА
г. Одесса
Дима Артур

ГРИЦЕНКО ИРИНА
г. Киев
Краснова Олеся

ДАВЫДОВ БОРИС
г. Киев
Краснова Олеся

КРИМЕЦ СВЕТАНА
г. Киев
Морскова Тамара

ЛЫКОВА ЕЛЕНА
г. Херсон
Лыкова-Моисеенко Иннеса

МОРСКОВА ТАМАРА
г. Киев
Карпенко Людмила

ТИГАЙ ТАМАРА
г. Киев
Варич Наталья

ЦИЛЮРИК ТАТЬЯНА
г. Киев
Дубенюк Лидия

ЧЕРНЕНКО ЛЕОНТИЙ
г. Киев
Мишина Лилия



НАГРАДА ПАРАГОН

СЕНТЯБРЬ-ОКТЯБРЬ 2013



РОССИЯ 09/13-10/13

Выполнили программу дважды:

КОРЧЕВНАЯ ОЛЬГА
Серебряный дистрибьютор
г. Новосибирск

РОССИЯ 09/13-10/13

АЛИЕВА ЛИДА
Платиновый дистрибьютор
Кабардино-Балкарская Респ.,
г. Нальчик

**АСТАХОВА ИРИНА,
АСТАХОВ ЕВГЕНИЙ**
Золотой дистрибьютор
г. Омск

АХМЕТЗЯНОВ ИЛГИЗ
Серебряный дистрибьютор
г. Казань

**БАЙКОВА НИНА,
БАЙКОВ НИКОЛАЙ**
Платиновый дистрибьютор
Ярославская обл., г. Иваново

БЕЗДЕНЕЖНЫХ НАТАЛЬЯ
Серебряный дистрибьютор
г. Петропавловск-Камчатский

БУШХАНАЕВА ТАМАРА
Серебряный дистрибьютор
г. Иркутск

ГИРС ИРИНА
Серебряный дистрибьютор
г. Архангельск

ГОНЧАРОВА ЕЛЕНА
Серебряный дистрибьютор
г. Новосибирск

ГОРБАЧЕВА АЛЕКСАНДРА
Серебряный дистрибьютор
Московская обл., г. Пушкино

ГОРЕЛОВА СВЕТАНА
Серебряный дистрибьютор
г. Москва

ДОРЖИЕВ ТУМЭН
Серебряный дистрибьютор
г. Улан-Удэ

ДРАЧЕВА ОЛЬГА
Серебряный дистрибьютор
г. Мурманск

ЗАХВАТКИНА ЮЛИЯ
Платиновый дистрибьютор
г. Ярославль

ИВАНОВА ВАЛЕНТИНА
Серебряный дистрибьютор
г. Москва

**ИМАЕВА НАИЛЯ,
ИМАЕВА ДИАНА**
Золотой дистрибьютор
г. Нефтекамск

ИМАНОВ НИЗАМИ
Серебряный дистрибьютор
г. Новосибирск

**КАЛАШНИКОВА ОЛЬГА,
КАЛАШНИКОВ ВЛАДИМИР**
Платиновый дистрибьютор
г. Новороссийск

КАСЬКО ЛИДИЯ
Серебряный дистрибьютор
г. Санкт-Петербург

КЛИНОВА ГАЛИНА
Платиновый дистрибьютор
Ярославская обл., г. Рыбинск

КОРОТКОВ АЛЕКСАНДР
Платиновый дистрибьютор
Московская обл., г. Ивантеевка

КРАСОВСКАЯ СВЕТАНА
Серебряный дистрибьютор
г. Санкт-Петербург

ЛУРИ АЛИНА
Серебряный дистрибьютор
г. Казань

МАЛЬЦЕВА ОЛЬГА
Серебряный дистрибьютор
г. Москва

МАЦКЕВИЧЕНЕ ОЛЬГА
Серебряный дистрибьютор
Московская обл., г. Мытищи

МУРАВЬЕВА ЛЮБОВЬ
Серебряный дистрибьютор
г. Иркутск

НИКАТИН МИХАИЛ
Платиновый дистрибьютор
г. Москва

НИНО ВАЛЕРИЙ
Серебряный дистрибьютор
г. Санкт-Петербург



НАГРАДА ПАРАГОН

СЕНТЯБРЬ-ОКТЯБРЬ 2013

НИХИЛЕЕВА ТАТЬЯНА
Серебряный дистрибьютор
Иркутская обл.

ОГОРОДНИК ЕЛЕНА
Серебряный дистрибьютор
г. Санкт-Петербург

**ОГОРОДНИК ИННА
ОГОРОДНИК АЛЕКСАНДР**
Платиновый дистрибьютор
г. Санкт-Петербург

**ОРЛОВА НИНА
КОТЛЯР ОЛЕСЯ**
Золотой дистрибьютор
г. Москва

ПОЛТАВЕЦ ИРИНА
Платиновый дистрибьютор
г. Красноярск

РЕЗЕПОВА ЕЛЕНА
Серебряный дистрибьютор
Владимировская обл.,
г. Кольчугино

**САЧИВКО СВЕТЛАНА
САЧИВКО АЛЕКСАНДР**
Платиновый дистрибьютор
г. Ярославль

**СИМОНОВА ГАЛИНА
СИМОНОВ МИХАИЛ**
Платиновый дистрибьютор
г. Ярославль

СЫКЧИНА МАРИНА
Платиновый дистрибьютор
г. Новосибирск

ТЕН ЛЮДМИЛА
Золотой дистрибьютор
г. Сочи

ФАДЕЕВА МИНЗИФА
Золотой дистрибьютор
г. Москва

ФЕДОРОВ АЛЕКСАНДР
Платиновый дистрибьютор
Владимировская обл.,
г. Кольчугино

ХАБИБУЛИНА КАДРИЯ
Платиновый дистрибьютор
Кировская обл.,
г. Вятские Поляны

ЧЕРНЕНКО ГАЛИНА
Платиновый дистрибьютор
Ростовская обл.,
г. Таганрог

ШАМРАТОВ ЭДГАРД
Серебряный дистрибьютор
г. Нефтекамск

ШАМРАТОВА СВЕТЛАНА
Серебряный дистрибьютор
г. Нефтекамск

**ШАХМАЕВА ЛЮДМИЛА
ШАХМАЕВ ВЛАДИМИР**
Золотой дистрибьютор
г. Ростов-на-Дону

ЮРЯТИНА НИНА
Золотой дистрибьютор
Московская обл., г. Балашиха



КАЗАХСТАН 09/13-10/13

АБДРАХМАНОВА ЛЯЙЛЯ
Серебряный дистрибьютор
г. Кокшетау

АБДУЛЛИНА ГАЛИЯ
Серебряный дистрибьютор
г. Шымкент

АНДРЕЕВА НАТАЛЬЯ
Серебряный дистрибьютор
г. Караганда

АСИЛОВА АЛМА
Платиновый дистрибьютор
г. Шымкент

**КАН ДМИТРИЙ
КАН НЕЛЯ**
Платиновый дистрибьютор
г. Караганда

**КОГАЙ НАТАЛЬЯ
ЦОЙ СВЕТЛАНА**
Серебряный дистрибьютор
г. Алматы



УКРАИНА 09/13-10/13

**СКАЛЬНОВА НАТАЛЬЯ
ШИНКАРЕНКО МАРИНА**
Серебряный дистрибьютор
г. Симферополь

ПЯТЕРКА ЛУЧШИХ

СЕНТЯБРЬ-ОКТЯБРЬ 2013

ПО КОЛИЧЕСТВУ ЛГБ

09/2013

КОРОТКОВ АЛЕКСАНДР (20 879 ЛГБ) / Платиновый дистрибьютор / Московская обл.

КАРПЕНКО ЛЮДМИЛА / Серебряный дистрибьютор / г. Киев

БАЙКОВА НИНА И БАЙКОВ НИКОЛАЙ / Платиновый дистрибьютор / г. Иваново

ГУЙДА АННА / Серебряный дистрибьютор / г. Киев

СОРОКИНА ИРИНА / Золотой дистрибьютор / г. Москва

10/2013

ФАДЕЕВА МИНЗИФА (29 322 ЛГБ) / Золотой дистрибьютор / г. Москва

ШАМРАТОВ ЭДГАРД / Серебряный дистрибьютор / г. Нефтекамск

КОРОТКОВ АЛЕКСАНДР / Платиновый дистрибьютор / Московская обл.

ТЕН ЛЮДМИЛА / Золотой дистрибьютор / г. Сочи

САФИНА НЭЛЛИ / Золотой дистрибьютор / г. Казань

ПЯТЕРКА ЛУЧШИХ

СЕНТЯБРЬ-ОКТАБРЬ 2013

ПО КОЛИЧЕСТВУ НОВЫХ РЕКРУТОВ

09/2013

ФАДЕЕВА МИНЗИФА (8 рекрутов) / Золотой дистрибьютор / г. Москва
ФЕДОРЕНКО НАТАЛЬЯ И ФЕДОРЕНКО АЛЕКСАНДР / Серебряный дистрибьютор / г. Краснодар
СКАЛЬНОВА НАТАЛЬЯ И ШИНКАРЕНКО НАТАЛЬЯ / Серебряный дистрибьютор / г. Симферополь
ЧЕРНЕНКО ГАЛИНА / Платиновый дистрибьютор / г. Таганрог
НИКАТИН МИХАИЛ / Платиновый дистрибьютор / г. Москва

10/2013

АЛИЕВА ЛИДА (23 рекрутов) / Платиновый дистрибьютор / Кабардино-Балкарская Респ.
ТЕН ЛЮДМИЛА / Золотой дистрибьютор / г. Сочи
ФАДЕЕВА МИНЗИФА / Золотой дистрибьютор / г. Москва
НЕМЦЕВА ЕВГЕНИЯ / Серебряный дистрибьютор / Новосибирская обл.
ГУЗЕЕВА РАЗИЯТ / Платиновый дистрибьютор / Кабардино-Балкарская Респ.

ДЕСЯТКА ЛУЧШИХ

СЕНТЯБРЬ-ОКТАБРЬ 2013

ПО ПРОГРАММЕ «ДИСТРИБЬЮТОР ГОДА» ПО ИТОГАМ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

1. **СОРОКИНА ИРИНА** / Золотой дистрибьютор
/ 185 очков / г. Москва
2. **БАБАШОВ ЭЛЬНУР И БАБАШОВ АЛЕСКЕР** / Платиновые дистрибьюторы
/ 181 очко / г. Новосибирск
3. **САФИНА НЭЛЛИ** / Золотой дистрибьютор
/ 178 очков / г. Казань
4. **ДАНИЛЬЧЕНКО ГАЛИНА** / Королевский Бриллиантовый дистрибьютор
/ 168 очков / г. Ярославль
5. **ЮРЯТИНА НИНА** / Золотой дистрибьютор
/ 154 очка / Московская обл.
6. **ТИМОФЕЕНКО СВЕТЛАНА И УЛЬЯНОВ НИКОЛАЙ** / Бриллиантовые дистрибьюторы
/ 151 очко / Московская обл.
7. **КОРОТКОВ АЛЕКСАНДР** / Платиновый дистрибьютор
/ 149 очков / Московская обл., г. Ивантеевка
7. **САЧИВКО СВЕТЛАНА И САЧИВКО АЛЕКСАНДР** / Платиновые дистрибьюторы
/ 149 очков / г. Ярославль
7. **ТИТАРЕНКО АНЖЕЛА И ТИТАРЕНКО ДМИТРИЙ** / Бриллиантовые дистрибьюторы
/ 149 очков / г. Ростов-на-Дону
8. **АБДИЛЬДИНА ЖАНАР** / Золотой дистрибьютор
/ 146 очков / г. Караганда

НОМИНАНТЫ ПРОГРАММЫ «WELLNESS HOME» СЕНТЯБРЬ-ОКТАБРЬ 2013



ЦОД Г. МОСКВА

Выполнили программу трижды:

КОРОТКОВ АЛЕКСАНДР / Московская обл.,
г. Ивanteeвка

Выполнили программу:

АКСЕНОВА ЕКАТЕРИНА / г. Москва
БИКБУЛАТОВА МАДИНА / Московская обл.,
г. Дубна
ГОРБАЧЕВА АЛЕКСАНДРА / Московская обл.,
г. Пушкино
ДАНЮТИНА ГАЛИНА / Московская обл.,
г. Балашиха
ЕГОШИНА АННА / г. Москва
КОРЮКИН ВЛАДИМИР
ФТОМОВА ГАЛИНА / г. Москва
КРИЦКАЯ НАДЕЖДА / г. Москва
СТЕПАНОВ МАКСИМ / г. Москва
ТИМОФЕЕНКО СВЕТЛАНА
УЛЬЯНОВ НИКОЛАЙ / Московская обл.
ФАЛЬЧЕВА ЛЮДМИЛА / г. Москва
ЧАЛБАСОВА РАИСА / г. Москва

ЦОД Г. ЯРОСЛАВЛЬ

БАНКОВА ТАТЬЯНА
БАНКОВ ИГОРЬ / г. Ярославль
ЗУБОВ АЛЕКСЕЙ / Ярославская обл., г. Рыбинск
КЛИНОВА ГАЛИНА / Ярославская обл., г. Рыбинск
ЛИСИЦЫНА ТАТЬЯНА
ЛИСИЦЫН ДМИТРИЙ / г. Тула

ЦОД Г. КИЕВ

ДЕХТА ЛЮДМИЛА
ДЕХТА НИНА / Киевская обл.
ЛИЩУК ГАЛИНА / г. Киев
МИРОНЕНКО ЕЛЕНА
МИРОНЕНКО АЛЕКСАНДР / г. Киев

ЦОД Г. ЕКАТЕРИНБУРГ

ЛАТЫПОВА АЛЬФИЯ / Респ. Татарстан
ТАЗЕТДИНОВА ЗИНФИРА / Свердловская обл.

ЦОД РОСТОВ-НА-ДОНУ

ЛЕСНЫХ СЕРГЕЙ / г. Краснодар
СТРУГАЧ ЛЮДМИЛА / г. Ростов-на-Дону

ЦОД Г. КАРАГАНДА

СТРАХОВА МАРИНА
НЕПЕРШИН ВИКТОР / г. Темиртау

ЦОД Г. ОМСК

ДОБРОТВОРСКАЯ НАДЕЖДА / г. Омск

ЦОД Г. УЛАН-УДЭ

МАКШАНОВА АНТОНИДА / г. Улан-Удэ

ЦОД Г. УФА

ДЕМЬЯНОВА НАДЕЖДА / Кировская обл.,
г. Вятские Поляны

АССАМБЛЕЯ NIKKEN В ТУРЦИИ НА ПОБЕРЕЖЬЕ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ В АПРЕЛЕ 2014 ГОДА

АССАМБЛЕЯ NIKKEN – уникальное мероприятие для дистрибьюторов Серебряного и Золотого статусов, включающее эксклюзивное обучение от компании, обмен опытом среди лучших Лидеров компании, запуск новых изделий, признания достижений, грандиозный Гала-ужин, незабываемый отдых на Турецкой Ривьере и, конечно, сюрпризы и подарки!



Для дистрибьюторов Серебряного статуса, а также для тех, кто продвинется на статус Серебра или Золота в течение квалификационного периода:

- ВЫПОЛНИТЬ СУММАРНЫЙ ОБЪЕМ 15 000 ЛГБ, ИЗ КОТОРЫХ 3 000 ЛГБ В ДЕКАБРЕ
- ИМЕТЬ 4 ЛИЧНЫХ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ* РЕКРУТОВ ЗА ПЕРИОД КВАЛИФИКАЦИИ, ИЗ КОТОРЫХ НЕ МЕНЕЕ 1 КВАЛИФИЦИРОВАННОГО РЕКРУТА В КАЖДЫЙ МЕСЯЦ КВАЛИФИКАЦИИ

ПЕРИОД КВАЛИФИКАЦИИ:

С 1 ДЕКАБРЯ 2013 ПО 28 ФЕВРАЛЯ 2014

Предусмотрена компенсация дорожных расходов для участников Ассамблеи из удаленных регионов, подробные условия уточняйте в региональных Центрах обслуживания дистрибьюторов.

**Созаявитель также имеет возможность принять участие в Ассамблее при условии выполнения двойной квалификации. Все участники Ассамблеи должны быть зарегистрированы как индивидуальные предприниматели и иметь действующий заграничный паспорт к моменту завершения квалификации.*

РЕКРУТИРУЙТЕ, РАЗВИВАЙТЕ ВАШ БИЗНЕС И ПОЛУЧАЙТЕ ПОДАРКИ ОТ NIKKEN!

ПРОГРАММА ДЛЯ ВСЕХ, КТО СТРЕМИТСЯ
РАЗВИВАТЬ СВОЙ БИЗНЕС С NIKKEN

С ЯНВАРЯ ПО ИЮЛЬ 2014

компания Nikken дарит подарки
активно рекрутирующим Дистрибьюторам*

ПОДПИШИТЕ 4 ЛИЧНЫХ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ РЕКРУТОВ**
И ПОЛУЧИТЕ В ПОДАРОК
СИСТЕМУ ФИЛЬТРАЦИИ ВОДЫ PIMAG® (КОД 1335)

ИЛИ РЕКРУТИРУЙТЕ ЕЩЕ АКТИВНЕЕ!

ПРИВЛЕКИТЕ В СВОЮ КОМАНДУ
7 ЛИЧНЫХ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ РЕКРУТОВ** И ПОЛУЧИТЕ
НАСТОЛЬНУЮ ЛАМПУ KENKOLIGHT™ (КОД 1297)

**Не менее четырех месяцев из семи Рекрутер должен выполнять
обязательное условие – проявлять ежемесячную активность
(не менее 100 ЛБ).*

***Новый дистрибьютор должен быть квалифицирован
(не менее 100 ЛБ не менее чем в один месяц с января по июль).
Количество подарков кратно 4 или 7 Рекрутам.*



Семейный журнал Nikken 4(38) октябрь-декабрь 2013

ООО «Никкен» 195027,
Россия, г. Санкт-Петербург,
Свердловская наб., д. 44 Б
(812) 615-11-15 (т),
(812) 332-16-11 (ф)
www.nikken.ru

Отдел поддержки дистрибьюторов

(812) 615-11-15 (т),
(812) 332-16-11 (ф)

Размещение заказов

8-800-200-2660
(звонки по России и
Казахстану бесплатно)
e-mail: orders@nikkenru.com

Центры обслуживания дистрибьюторов

г. Москва
ул. Летниковская, д. 10 стр. 4
(495) 980-59-37/38/39 (т/ф)

г. Санкт-Петербург
ул. Херсонская, д. 39 а
(812) 458-59-63 (т),
(812) 458-55-43 (ф)

г. Ростов-на-Дону
ул. Пушкинская, д. 173 а
(863) 295-08-69 (т),
(863) 263-74-43 (т),
(863) 263-77-91 (т/ф)

г. Екатеринбург
ул. 8 Марта, д. 120 б
(343) 228-48-95 (т),
(343) 228-48-96 (ф)

г. Ярославль
ул. Салтыкова-Щедрина,
д. 44/18
(4852) 72-66-15 (т),
(4852) 72-68-30 (ф)

г. Новосибирск
ул. Романова, д. 39
(383) 203-47-78/79/80 (т/ф)

г. Улан-Удэ
ул. Ленина, д. 49 а
(3012) 21-06-99 (т),
(3012) 22-05-47 (т/ф)

г. Омск
ул. Фрунзе, д. 40
(3812) 23-67-32 (т),
(3812) 23-28-13 (т/ф)

г. Ставрополь
ул. Розы Люксембург, д. 53
(8652) 23-20-02, 23-20-44 (т),
(8652) 23-20-06 (ф)

г. Уфа
пр. Октября, д. 132/3
лит. А, 3-й этаж
(347) 246-0499 (т),
(347) 246-0495 (ф)

Казахстан

г. Алматы
ул. Толе-би, д. 83
(727) 292-54-44 (т),
(727) 292-53-31 (ф)

г. Караганда
ул. Ленина, д. 11
(7212) 42-54-59 (т),
(7212) 92-23-02 (т)

Украина

г. Киев
ул. Красноармейская, д. 72
(044) 300-11-40, 42 (т)

© 2013 ООО «Никкен».
Все права защищены.

Права на тексты, изображения
и товарные знаки принадлежат
ООО «Никкен».

Никакие части текста издания
не могут быть воспроизведены,
использованы или переданы в
любой форме ни одним из спо-
собов передачи и размножения

информации без предварительного
письменного уведомления.
Данное положение относится
к фотографиям при их раз-
множении, воспроизведении
переводом, а также сохранении
и обработке их на компьютере.
Семейный журнал оставляет
за собой право редактировать
материалы, предоставляемые
дистрибьюторами, в соответст-
вии с форматом журнала.

Продукция компании Nikken не
является товаром медицинского
назначения. Ни дистрибьюторы
Nikken, ни кто иной не имеет
права давать никаких обяза-
тельств или рекомендаций ме-
дицинского характера. Людям
со встроенными стимуляторами
сердца или любым другим
электронным имплантатом либо
электронным медицинским
устройством, используемым на
поверхности тела, женщинам в
первом триместре беременно-
сти, а также людям с хрониче-
скими заболеваниями прежде,
чем использовать изделия с
технологией магнитного воз-
действия, следует обратиться
к врачу.

NIKKEN®