

**РАБОТАЕМ
КАК ЧАСЫ!**

25 ЛЕТ НА РЫНКЕ РОССИИ.
10 ЛЕТ В HOFFMANN GROUP.

10
лет
Hoffmann Group Россия

 **Hoffmann Group®**
Tools to make you better

ЗАО Росмарк - ЗАО Хоффманн Профессиональный Инструмент



1992

Основание ЗАО «Росмарк» в качестве дистрибьютора ведущих российских производителей металлорежущего инструмента и поставщика их продукции по Санкт-Петербургу и Северо-Западному региону.



1998-2000

Положено начало стратегическому партнерству «Росмарк» с компанией Korloy - ведущим южнокорейским производителем прогрессивного металлорежущего инструмента.



2002

ЗАО «Росмарк» выпускает первый Каталог комплексной поставки. Стартует сотрудничество с Hoffmann Group: «Росмарк» получает статус официального Партнера, осуществляет продвижение и первые поставки ассортимента Hoffmann российским клиентам.



2005

Выпуск каталога Hoffmann Group №36 - первого каталога с полным переводом содержания на русский язык. Стратегия 3-х брендов («Для каждой задачи правильный инструмент») помогает завоевывать новых клиентов.



2003-2004

Отвечая на изменяющиеся потребности российских клиентов, компания налаживает и активно развивает сотрудничество с ведущими зарубежными производителями прогрессивного инструмента и оснастки. Акционеры «Росмарк» принимают решение о стратегическом партнерстве с европейским лидером комплексной поставки – немецкой компанией Hoffmann GmbH Qualitätswerkzeuge. Избранные продукты Hoffmann впервые представлены на страницах каталога комплексной поставки «Росмарк».



1994-1997

«Росмарк» расширяет свое товарное предложение и становится комплексным поставщиком. Развивает географию продаж и начинает поставки профессионального инструмента импортного производства российским клиентам. Начало сотрудничества с Благотворительным фондом «Золотой Пеликан».



«Говорят, что красота спасет мир. Думаю, не столько красота, сколько энергия постоянного движения и постоянного совершенствования. Именно таким взглядом отвечала позиция компаний Хоффманн и Росмарк, когда они начали сотрудничество. Сотрудники обеих компаний нашли друг в друге партнеров, постоянно стремящихся к улучшениям. Это сотрудничество реализовалось в наиболее эффективном решении для обоих партнеров, Росмарк вошел в Хоффманн Групп, что позволило увеличить присутствие Хоффманн Групп в России в несколько раз и занять прочное место на рынке.»



Алексей Васильев,
Генеральный директор
ЗАО «Росмарк» (1992-2007 г.г.)

«Хотим выразить свою благодарность за взаимовыгодное и плодотворное сотрудничество в течение многих лет. ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент» зарекомендовала себя как надежный поставщик качественного инструмента, способный выполнять сложные задачи на высоком профессиональном уровне. Исполнительность, постоянное развитие, индивидуальный подход к заказчику, скорость выполнения поставок – это лучшие отличительные черты вашей компании. Также хотим выразить личную благодарность нашему менеджеру Беляевой Алле за высококвалифицированный профессионализм, терпение и умение в кратчайшие сроки решать вопросы. Сотрудничество с ней приносит не только выгоду, но и доставляет удовольствие. Искренне желаем Вашей компании процветания и дальнейших успехов в реализации новых проектов.»



Лариса Шалова,
Начальник отдела оснастки
ОАО «Производственная фирма КМТ»

ЗАО Росмарк - ЗАО Хоффманн Профессиональный Инструмент



2007



Приобретение Hoffmann Group инструментального бизнеса группы «Росмарк». Компания получает название - ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент». Проведен осенний семинар для VIP-клиентов, впоследствии ставший традиционным и ежегодным.



2008

Каталог №39 впервые выходит в 2-х томах (Основной Каталог и Каталог производственной мебели). На складе в Санкт-Петербурге формируются и поддерживаются в постоянном наличии запасы наиболее востребованных (3 000 наименований) продуктов. Российские клиенты получают доступ к eTool - единой базе электронных чертежей и трехмерных моделей режущего и вспомогательного инструмента.

2009-2010

Поиск новых клиентов и развитие региональной сети продаж. Успешный выход из кризиса. Развитие филиальной сети - собственные представительства в крупнейших промышленных центрах страны (21 город). Оптимизация и развитие складского ассортимента. Открытие электронного онлайн-магазина eShop Hoffmann Group.



2011

Переезд на новый склад площадью 2000 кв. м., увеличение товарных запасов инструмента Korloy и Hoffmann. По итогам года объем продаж компании вплотную приблизился к рубежу в 1 миллиард рублей. Начато поэтапное внедрения в России технологических сервисов уникального пакета GARANT 360° Tooling. Компания награждается Дипломом Superjob.ru как Привлекательный работодатель.

«Компания Korloy искренне поздравляет ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент» со знаменательным Юбилеем. В лице ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент» мы всегда видели и видим надежного, проверенного, наилучшего партнера для продвижения наших инновационных продуктов на российский рынок. Мы высоко ценим наши многолетние деловые отношения и достигнутые результаты. Не сомневаемся в том, что дальнейшее развитие сотрудничества будет еще более плодотворным и успешным.»



*Joо-Ho Kim,
Руководитель отдела продаж
KORLOY Inc.*

«ООО «Митутойо РУС» поздравляет коллектив ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент» с двойным юбилеем! ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент» по праву входит в число ведущих компаний в своей отрасли и является нашим надежным партнером, обладая современной технологической базой и высококвалифицированными кадрами. Благодаря эффективному менеджменту, точности в своей работе и постоянному внедрению новейших технологий компания уверенно развивается и строит перспективные планы по выходу на новые высокие рубежи. Мы уверены, что замечательные трудовые традиции, высокий профессионализм и компетентность ваших сотрудников помогут компании в дальнейшем сохранять и укреплять свои лидирующие позиции на российском рынке. Искренне желаем коллективу и руководству компании успешной и продуктивной работы, постоянного развития, достижения максимальных вершин и процветания!»



*Александр Литинский,
Генеральный директор
ООО «Митутойо РУС»*

ЗАО Росмарк - ЗАО Хоффманн Профессиональный Инструмент

2012-2013

Большая группа сотрудников компании принимает участие во 2-ом интернациональном Каталог-тренинге в г. Нюрнберг. Ассортимент продуктов оперативной поставки, поддерживаемых на складе в Санкт-Петербурге увеличен до 10 000 наименований. Впервые на русском языке напечатан Справочник по обработке резанием GARANT. Получен Сертификат ISO 9001. Получение статуса комплексного поставщика для всех российских предприятий группы Siemens. ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент» становится зарубежным дистрибьютором №1 для компании KORLOY.



2014

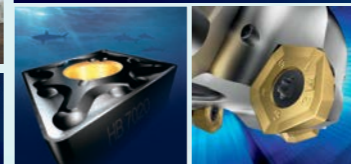
Превзойден 2-х миллиардный рубеж по объему продаж! Российское подразделение вносит весомый вклад в достижение Hoffmann Group оборота в 1 млрд.€. Создано новое средство продвижения инструмента - Демонавтомобиль - мобильная выставка хитов и новинок. Реализована русская версия сервиса ToolConcept. Hoffmann Group становится спонсором команды AUDI в гоночной серии DTM, спорт-кар представлен на выставке Металлообработка. Делегация представителей клиентов компании принимает участие в World of Tools, приуроченном к открытию центра производственной мебели в г. Одельцхаузен.



2016

Каталог Hoffmann №47 впервые выходит в 3-х томах и содержит ок. 10 000 новинок! При издании Каталога материнская компания использует новую платформу управления информацией (PIM), делая решительный шаг навстречу цифровому будущему. Оборот российского подразделения в 2016 году превысил 2,5 млрд. рублей, при этом суммарная доля продаж режущего, вспомогательного инструмента и станочной оснастки составила около 70%. Успех обуславливается высоким уровнем компетенции компании в области продвижения и продаж продуктов для обработки резанием, а также выводом на рынок новых линеек инструмента GARANT и KORLOY.

В год, когда компания KORLOY отмечает свой полувековой Юбилей, ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент» входит в число ее крупнейших дистрибьюторов и становится членом DIAMOND CLUB.



2017

Год двойного юбилея компании ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент» - 25 лет с момента основания компании российскими акционерами и 10 лет с момента вхождения в Hoffmann Group. Символом года выбираем цифровое изображение 10:25. В этом году мы работаем над улучшением рабочих процессов с целью гарантировать клиентам ещё более короткие сроки выполнения заказов и выгодных цен! На этом фоне Европейское Руководство компании рассматривает возможности дополнительной поддержки Российского подразделения для развития бизнеса и укрепления наших конкурентных преимуществ.

2027

Мы с уверенностью смотрим в будущее. Идея комплексной поставки инструмента под различные нужды предприятий машиностроения несёт в себе большой потенциал для нашего бизнеса, т.к., взаимодействуя с нами, предприятия повышают эффективность своего производства, снижают затраты средств и времени на приобретение инструмента, получают выдающуюся и быструю техническую поддержку и новые знания о новом инструменте.

Hoffmann Group будет дальше укреплять и улучшать своё товарное и сервисное предложение, прежде всего по инструментам собственных торговых марок GARANT и HOLEX. В России нам предстоит много сделать в этой области.



«У нас с компанией ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент» сложились давние и добрые отношения. Специалисты этой компании всегда готовы прийти на выручку, готовы оперативно решать любые задачи предприятия и решают их исключительно на высоком уровне профессионализма! Спасибо им за это! Вашей компании пожелал бы не сбавлять оборотов и двигаться только вперед!»



Владимир Кашмин,
Начальник технологического отдела
Заволжский филиал ООО «УАЗ»

«Положительным качеством Hoffmann Group является постоянная эволюция. Компания развивается, чтобы в каждый новый момент времени превосходить ожидания клиентов, предлагая новые продукты и сервисы. С начала 2017 года новым Президентом Hoffmann Group является г-н Роберт Блекберн, пришедший из концерна BASF, где он работал в качестве президента службы информации и логистических операций. За последние годы он значительно ускорил глобальное преобразование и перевод этого химического концерна на применение современных цифровых технологий. Под его руководством наша компания перейдет на следующий уровень. Наша цель - стать еще полезнее, удобнее и целеустремленнее во взаимодействии с клиентами в условиях приближающейся эры Индустрии 4.0 и других изменений вокруг нас за счет развития и внедрения цифровых технологий и интеллекта. Россия - неотъемлемая часть Стратегического плана развития Hoffmann Group.»



Дмитрий Похиленко,
Генеральный директор
ЗАО «Хоффманн Профессиональный Инструмент»



**В ЛЮБОЕ ВРЕМЯ. В ЛЮБОМ МЕСТЕ.
МЫ ВСЕГДА РАБОТАЕМ ДЛЯ ВАС!**

ЗАО „Хоффманн Профессиональный Инструмент“

193230, Россия, Санкт-Петербург, пер. Челиева, д.13, БЦ „Мак Тауэр“
тел./факс: +7 (812) 309-11-33, 8 (800) 333-98-53 (бесплатный звонок)

Барнаул	+7 983 108 84 40	Красноярск	+7 913 539 81 94	Пермь	+7 342 201 72 51
Волгоград	+7 937 743 00 05	Курган	+7 932 316 03 40	Самара	+7 846 206 01 29
Екатеринбург	+7 343 318 01 33	Липецк	+7 910 250 20 25	Саратов	+7 927 148 63 32
Ижевск	+7 922 524 29 90	Миасс	+7 3513 28 97 00	Таганрог	+7 8634 43 05 84
Йошкар-Ола	+7 987 706 50 69	Москва	+7 495 668 06 65	Тула	+7 910 075 57 58
Казань	+7 937 586 24 28	Набережные Челны	+7 8552 47 70 10	Тюмень	+7 3452 56 53 34
Калуга	+7 910 866 02 02	Нижний Новгород	+7 831 429 05 32	Уфа	+7 347 229 49 50
Ковров	+7 915 792 57 13	Новосибирск	+7 383 207 89 44	Челябинск	+7 922 747 08 23
Краснодар	+7 928 261 03 35	Омск	+7 913 621 89 53	Ярославль	+7 4852 59 98 76